

# 開業医の先生に知っていただきたい脳<sup>脳</sup>の使い方 ～盲点の窓から見た情報～

こんにちは、私は 28 歳から歯科業界に入りそして歯科ディーラーの営業として多くの歯科の先生方と出会い、多くの提案をさせていただきました。また自分自身も経営者として、様々なことを経験しました。そして現在は業界から離れ、再度雇われる側としても経験しています。この経験は Only-one の経験として培われています。

ジョハリの窓というのをご存知でしょうか？今回は、このジョハリの窓で言われている「盲点の窓」の事をお伝えさせていただきます。自分では気づきにくい、歯科医院の先生が直面する問題、現役で働き続けるために、子育てについて必要な脳の使い方、歯科医師からは聞くことが出来ない販売する側からの情報、歯科医院・中小企業が永続するために重要なポイントは人材教育だということ。他では絶対に聞けないお得な情報を少人数で開催します。今回はトータルサポート OTA 様よりお伝えさせていただきます。

開催日時 2025. 8/17 日 10:00 ~ 12:30



講師  
まつい たつじ  
松井 達治

平成 14 年歯科ディーラー株式会社松井商会に入社。16 年より代表取締役就任。現在は同会社を退職し薬剤師として、また休日はセミナーや企業研修などをつとめる。

・著書「顔と名前を憶える本」・薬剤師 ・宅地建物取引士 ・賃貸不動産経営管理士  
・記憶マイスター ・認知症予防脳トレ士 ・声紋分析士・息育指導士

平成 26 年にアクティブ・ブレインセミナーと出会い、脳の使い方を学ぶ。人間の脳力の素晴らしさを学び実践を行う。

10 年間で歯科医師をはじめ経営者、そしてその家族やスタッフに脳の使い方を伝える。

## 歯科医院向け内容

### ジョハリの窓の「盲点の窓」の説明からスタート 戦略的学習力とコミュニケーション力を学ぶ

#### 1・2030 年に必要とされる戦略的学習力

- 1-1 脳を若く保つための脳の使い方
- 1-2 東大生を育てた学習のコツ
- 1-3 皆が使っていない記憶の方法
- 1-4 医院での記憶トラブルを解決する方法
- 1-5 問題を解決するための脳の使い方

#### 2・応援者が増える脳の使い方

- 2-1 経営者から一般社員になって気がついたこと
- 2-2 なぜスタッフが辞めるのか
- 2-3 人材教育が歯科医院に必要な理由
- 2-4 元ディーラーから見た応援したい歯科医院・したくない医院
- 2-5 ここでしか言えない、得する上手なお買い物の仕方
- 2-6 薬局の薬剤師を味方につける

会場 PC・WEB 環境のある場所(ご自身の PC)

定員 20 名 ※定員に満たない場合は中止することがあります。予めご了承下さい。

受講料 歯科医師 16,500 円(税込)  
スタッフ 13,200 円(税込)  
TSO 12,100 円(税込)

主催 株式会社トータルサポート OTA  
福岡市東区名島 3-2-1 エムキューブ 102 号  
TEL:092-692-4747 FAX:092-692-4748

【お申込み方法】 QR コード、または下記申込書にご記入の上  
FAX (092-692-4748) にてお申込下さい。  
お申込のメールアドレスに詳細をご連絡致します。



2025 年 8 月 17 日(日) ZOOM による Web セミナー【開業医の先生に知っていただきたい脳の使い方】

FAX : 092-692-4748

ふりがな 氏名	歯科医師 スタッフ ○を付けて下さい。	E-mail (メールでのご連絡となりますので大きくわかりやすい文字でご記入をお願い致します。)	
医院名		@	
医院住所	〒	TEL	FAX
セミナー当日 ご連絡の 取れる電話番号		お取り引きディーラ様名	担当者： ★

\*記載された個人情報を含む情報を、弊社よりの [各種セミナーの案内][各種製品情報の提供][ご案内]などの送信。送付データとして使用させていただく場合があります。